

Als schweizweit führendes Unternehmen schafft Ergon aus Digitalisierungstrends einzigartigen Kundennutzen – von der Idee bis zum Markterfolg. Dazu gehört Airlock – Secure Access Hub®, eine zentrale Drehscheibe für sicheres Access Management in einer digitalisierten Welt. Der Airlock Gateway schützt Webapplikationen und APIs vor Angriffen und Airlock IAM ermöglicht als Identity- und Access-Management System die sichere Authentisierung von Benutzer:innen.

Wir suchen per sofort oder nach Vereinbarung eine:n

## **Head of Sales Application Security Solutions (all genders), 80 – 100%**

In dieser Funktion im Bereich Airlock bist du für die aktive Neukundengewinnung und Pflege von nachhaltigen Kundenbeziehungen zuständig. Deine Zielkunden sind hauptsächlich mittlere bis grosse Unternehmen in der Schweiz, Deutschland und Österreich.

### **Was du bei uns bewegst**

- Ausbau des Lizenz- und Servicegeschäfts unserer Softwareproduktpalette Airlock Secure Access Hub im DACH-Raum mit entsprechender Umsatzverantwortung
- Führung eines 10-köpfigen Sales Teams mit Direct Sales, Partner Manager, Technical Account Managers und Pre-Sales
- Enge Zusammenarbeit mit Marketing, Product Management und Vendor Services bei Airlock
- Eigenständige Gestaltung und Umsetzung von Verkaufsmassnahmen
- Optimierung der Verkaufsprozesse und -instrumente sowie Kanäle
- Weiterer Ausbau des CRM-Systems

### **Welche Expertise du mitbringst**

- Du begeisterst dich dafür, dein Verkaufstalent aktiv einzusetzen und dein Team zu coachen und zu führen
- Der Vertrieb ist deine Leidenschaft! Du strebst eine ehrliche und partnerschaftliche Beziehung zu Kund:innen und das Schaffen von Win-Win Ergebnissen an
- Berufserfahrung im Verkauf von Produkten und/oder Dienstleistungen IT Security Umfeld von Vorteil
- Deine Arbeitsweise ist strukturiert und kommunikativ; im Team ist auf dich Verlass
- Du kennst dich im internationalen Partner-Umfeld aus und kannst bei Ausschreibungen und Kundenterminen überzeugen
- Du bist verhandlungssicher in Deutsch und Englisch, Französisch ist ein Plus

### **Was Ergon dir bietet**

Bei Ergon pflegen wir eine offene Firmenkultur – wir leben Eigenverantwortung, Mitwirkung und offenen Austausch in unseren Büros in der Zürcher Innenstadt (beim Bahnhof Stadelhofen). Du entwickelst dich weiter in spannenden Projekten und mit unserem umfangreichen Schulungs- und Weiterbildungsangebot.

Das Unternehmen mit über 400 Mitarbeiter:innen wurde 1984 gegründet und mehrfach als einer der besten Arbeitgeber der Schweiz ausgezeichnet, z.B. beim «Swiss Arbeitgeber Award», «Great Place to Work Schweiz» oder kununu.

### **Kontakt und Bewerbung**

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über deine elektronische Bewerbung an [jobs@ergon.ch](mailto:jobs@ergon.ch).

Dein Kontakt bei Fragen:

Eva Felsberg, Lead Talent Acquisition Manager  
+41 44 578 55 57, [jobs@ergon.ch](mailto:jobs@ergon.ch)